

# La Mappa del Valore Fase 1/Tu, nel business

## DOVE SEI TU

Scrivi chi sei professionalmente e qual è la tua attività

---

---

---

---

Qual è la tua mission?

---

---

---

---

Qual è la tua vision?

---

---

---

---

Quali sono 3 parole chiave che contraddistinguono la personalità del tuo business?

---

---

---

---

Descrivi la tua giornata lavorativa tipo: quali sono le attività che svolgi di prassi?

---

---

---

---

---

**Per ciascuna indica come ti senti e come invece ti vorresti sentire mentre le svolgi**

---

---

---

---

---

**Quali sono i tuoi bisogni nel lavoro (vedi approfondimenti)?**

---

---

---

---

---

**Scrivi i tuoi confini completando le seguenti frasi con più finali?**

**Io sono una professionista che...**

**Io sono una professionista che non...**

---

---

---

**Quali sono le aree in cui ti senti più bloccata, in questo momento?**

---

---

---

---

**Come ti senti rispetto a questa situazione? Come vorresti sentirti?**

---

---

---

---

**Hai mai provato a sbloccare questa situazione?**

---

---

---

---

---

**Cosa ha funzionato ? Cosa non ha funzionato?**

---

---

---

---

---

**Qual è il tuo obiettivo rispetto a questa situazione?**

---

---

---

---

---

**DOV'E' IL TUO CLIENTE IDEALE**

**Descrivi il tuo cliente ideale:  
Chi è? Che caratteristiche ha?**

---

---

---

---

**Quali sono suoi gusti?**

---

---

---

---

**Qual è la sua giornata tipo?**

---

---

---

---

---

**Quali sono i suoi bisogni e desideri?**

---

---

---

---

---

**Quali sono i suoi problemi?**

---

---

---

---

---

**Cosa puoi fare tu per lui?**

---

---

---

---

---

**Con quali servizi lo fai o intendi farlo?**

---

---

---

---

**Quali sono le emozioni che vuoi che il tuo cliente ideale provi visitando il tuo sito/blog/NL o le tue pagine social?**

---

---

---

---